

LEAD GENERIERUNG IN DER CHEMIEBRANCHE USE CASE: SIEGWERK DRUCKFARBEN

Die Siegwerk Druckfarben AG ist der drittgrößte Druckfarbenhersteller weltweit und führend in der Produktsicherheit. Dieser USP wurde genutzt, um eine großangelegte Know-How Kampagne in Kombination mit einer qualitativen Lead Generierung aufzubauen.

Die Lösung für Siegwerk

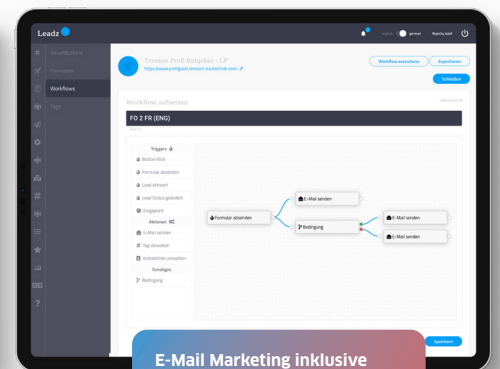
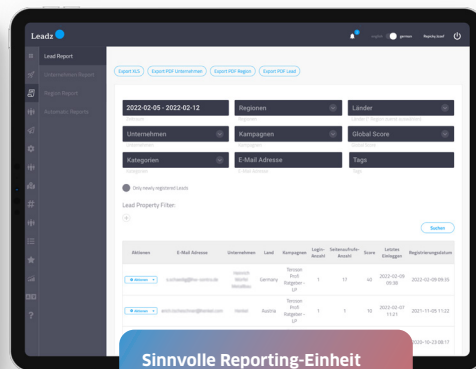
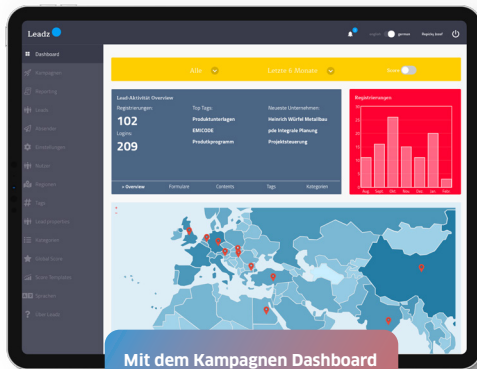
Mit dem Ink-Safety-Portal wurde eine Webseite entwickelt, die Kunden, Interessenten und eigenen Mitarbeitern Fachwissen im Bereich Druckfarbensicherheit offeriert. Siegwerk hat mit dem Ink-Safety-Portal zwei große Ziele erreicht - die führende Position im Bereich der Druckfarbensicherheit global zu kommunizieren und gleichzeitig seit Launch über 2000 qualitative Leads zu generieren. Die Lead Conversion Rate liegt Stand 2022 bei 11%.

Kampagnenfakten

Lead Targets	Brand Owner, Converter, Regulatory, Ingenieure
Ø User/Monat	550
Ø Qualifizierte Leadz pro Monat	60
Ø Lead Conversion Rate	10,91%
Leads in 2021	470
Verweildauer	02:46
Kampagnen-URL	ink-safety-portal.siegwerk.com/

Welche Aufgaben übernimmt Leadz Core?

Leadz Core steuert den Zugriff auf alle vertiefenden Fachinhalte, wie etwa eBooks, Videos, Kalkulatoren, Infografiken und Downloads. Leadz Core wertet aus und interpretiert auf globaler Ebene das Interesse der Zielgruppen und Märkte. Darüberhinaus werden über Leadz Core Nutzer aktiviert und in Verbindung mit dem Leadz Communicator quartalsweise Expertise-Newsletter versendet.



Warum ist die Lead Generierung in der Chemiebranche sehr gut geeignet?

Die hohe Spezialisierung der Produkte führt zu einem enormen Informationsbedarf bei der Zielgruppe. Dieser Informationsbedarf kann durch die Bereitstellung von werthaltigen Informationen zielführend für die Lead Generierung eingesetzt werden. Die Zielgruppe ist aufgrund ihres oft hohen Bildungsgrades generell bereit, sich für werthaltige Informationen zu registrieren.

Warum ist Leadz Core für Unternehmen der Chemiebranche besonders gut geeignet?

- Ansatz mit Zentralregistrierung eignet sich besonders gut für die Bereitstellung vieler Informationen
- Business Intelligence, Reportings und Routing auf regionaler, nationaler und internationaler Ebene
- Newslettermarketing mit Automatisierungsfunktionen pro User und Vertriebsregion
- Geringer Ressourceneinsatz, daher auch ideal geeignet für schlank organisierte Marketingteams
- Hoher Automatisierungsgrad

Kontaktieren Sie uns

Sie suchen Unterstützung bei der Realisierung Ihrer Lead Management und Lead Generierungsvorhaben? Wir helfen Ihnen weiter. Schnell und effizient.

Rufen Sie uns an: +49 (0) 2064 4765-0

Schreiben Sie uns: kontakt@leadz.de

Kundenstimme

"Das Ink-Safety-Portal ist mittlerweile eine wichtige strategische Säule unserer Kommunikation, um das herausragende Know-How von Siegwirk im Bereich Ink Safety global zu kommunizieren. Darüber hinaus wurden seit GoLive mit Leadz Core Portal über 2000 Leads generiert, die wir vertrieblich auswerten konnten."

Dr. Evert Delbanco
Director Food Safety + Toxicology