

PRESSEMITTEILUNG

Personalmeldung

Soft & Cloud verstärkt Führungsteam: Markus Bakker neuer Vertriebsleiter

- Expertise im Lizenzmanagement
- Langjährige Erfahrung im europäischen Markt
- Vertrieb professionalisieren

Greven, 20.10.2021 – Gemeinsam mit Kunden und Partnern die Potenziale von gebrauchter Software ausschöpfen: Markus Bakker ist neuer Vertriebsleiter beim Gebrauchtssoftwarehändler Soft & Cloud. Damit stellt das Grevener Unternehmen einen echten Branchenkenner mit langjähriger Erfahrung ein. Zu den Aufgaben von Markus Bakker gehört die weitergehende Professionalisierung und Stärkung des europaweiten Vertriebs seines neuen Arbeitgebers.

„Die Soft & Cloud AG hat sich in der Gebrauchtssoftware-Branche einen Namen als professioneller und zuverlässiger Partner gemacht“, kommentiert Markus Bakker seinen Wechsel zu den Softwarelizenz-Experten aus dem Münsterland. Bereits seit 2015 ist der gelernte Groß- und Außenhandelskaufmann bei verschiedenen Anbietern von zweitverwerteter Software tätig. „Mein Ziel ist es, diese Erfahrung als Vertriebsleiter einzubringen und den bereits erfolgreichen Vertrieb von Soft & Cloud noch weiter zu optimieren.“

Die Marktpotenziale dafür sind gegeben, denn: Die Produkte der Microsoft-Office-Familie, die einen Großteil des Portfolios der Soft & Cloud AG ausmachen, gehören in den meisten Unternehmen zur Grundausrüstung. Dabei präferieren zahlreiche Verantwortliche den On-Premise-Betrieb.

Auf diesen Druck von Kundenseite reagierte Microsoft zuletzt mit der Entscheidung, die neue Version 2021 nicht wie geplant als reines Abo-Angebot zu vertreiben, sondern weiterhin auch als Kaufoption. Somit besteht auch künftig noch Planungssicherheit für Unternehmen, die sich für hybride- oder gegen Cloudkonzepte entschieden haben.

Professionelle Beratung der Kunden

Voraussetzung für den sicheren Kauf ist ein verlässlicher Partner mit tiefgehender Expertise. Gerade im komplexen Themenbereich des Lizenzmanagements ist die professionelle Unterstützung von entscheidender Bedeutung. In Zeiten von multinationalen Unternehmen ist zudem Erfahrung im europäischen Markt ein weiterer wichtiger Faktor, wenn es um kompetente Beratung geht. Diese Fähigkeiten konnte Markus Bakker in seiner bisherigen beruflichen Laufbahn aufbauen. Bei der Soft & Cloud AG setzt er sie nun für die Gewinnung von Neukunden und die Weiterentwicklung des Vertriebs ein.

„Mit Markus Bakker haben wir einen absoluten Fachmann für uns gewonnen. Mit seiner Einstellung folgen wir konsequent unserer Strategie, insbesondere die Posten mit Führungsverantwortung und engem Kundenkontakt ausschließlich mit erfahrenen Spitzenkräften zu besetzen“, erläutert Michael Helms die Neueinstellung. Der Geschäftsführer der Soft & Cloud AG ist überzeugt: „Nur durch die professionelle Beratung ergibt sich für

unsere Kunden die nötige volle Sicherheit beim Erwerb gebrauchter Software-Lizenzen.“

Weitere Infos zur Soft & Cloud AG: www.softandcloud.com

Über die Soft & Cloud AG:

Die Soft & Cloud AG ist ein führender Händler von gebrauchten Softwarelizenzen in Europa. Das Unternehmen erwirbt und vertreibt im Geschäftskundenbereich Nutzungsrechte für Unternehmenssoftware und Betriebssysteme. Zudem bietet der Händler Beratung und Service im Lizenzmanagement und bei Software-Audits an.

Die Soft & Cloud AG wurde 2014 gegründet und unterhält neben dem Hauptsitz im westfälischen Greven Standorte in Hamburg, Düsseldorf, Frankfurt, München, Wien, Madrid sowie Paris. Das Unternehmen beschäftigt 30 Mitarbeiter.

Kontakt für Journalisten & Redaktionen:

Malte Limbrock
Sputnik GmbH
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
Marie-Curie-Str. 5
53359 Rheinbach
Tel.: +49 (0)228 / 30412-630
Fax: +49 (0)228 / 30412-639
limbrock@agentur-sputnik.de
www.sputnik-agentur.de

Philipp Laufenberg
Sputnik GmbH
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
Marie-Curie-Str. 5
53359 Rheinbach
Tel.: +49 (0)228 / 30412-632
Fax: +49 (0)228 / 30412-639
laufenberg@sputnik-agentur.de
www.sputnik-agentur.de